

Областное государственное бюджетное образовательное учреждение
СПО «Ряжский дорожный техникум»

Конспект лекций

по дисциплине: «ОСНОВЫ ЭКОНОМИКИ»

Разработал преподаватель Калужина О.И.

УРОК 1.

Введение.

В Древней Греции под словом «экономика» понимали ведение домашнего хозяйства, которым руководит хозяин или нанятый им человек. В центре экономических процессов всегда были конкретные люди - собственники, производители, посредники. От успешного ведения хозяйства зависело благосостояние тысяч граждан.

Прошли столетия и эпохи. Слово «экономика» приобретало разное содержание, но суть его оставалась все той же, изменились лишь масштабы этого понятия. Теперь, говоря об экономике, мы имеем в виду не столько домашнее, сколько общественное, национальное и мировое хозяйство.

Несравненно более сложными стали процессы производства, усовершенствовались системы посредничества и торговли. Не изменилось одно - в центре всего, что происходит, находятся конкретные люди с их потребностями, которые и являются двигателями развития цивилизаций.

Именно потребности во все времена заставляли людей преодолевать огромные расстояния в поисках новых земель и рынков сбыта, осваивать неизведанные территории. Именно потребности были и остаются главным стимулом развития науки, техники и производства, способствуя тем самым расцвету культуры и образования и повышению уровня жизни.

Каждый из нас стремится жить как можно лучше. Однако сделать это не так уж легко. Издавна эту проблему люди решали по-разному.

Одни ограничивались самыми необходимыми вещами, другие силой или обманом отбирали у своих ближних все, что можно было отнять, третьи совершенствовали средства производства, делали изобретения, находили новые источники прибыли, осваивали новые территории, новые промыслы. Наука и технологии достигли очень высокого уровня развития, но даже его недостаточно для удовлетворения всех потребностей человечества.

Поэтому такое большое значение приобретает изучение современной экономики, знания которой помогут значительно повысить уровень нашего благосостояния, к чему мы и стремимся. Как и каждая наука, экономика имеет свои законы, принципы, правила, по которым развивается.

Она рассматривает все сферы человеческого бытия, так или иначе отражает все процессы, происходящие в обществе, - от политических до бытовых, поэтому изучение ее предусматривает применение достижений практически всех предметов, которые изучаются в школе. Наиболее тесно экономика связана с такими науками, как математика, право, социология, география, история, политология, психология. Географические знания дают возможность выяснить роль природных условий, сырьевых ресурсов разных территорий в размещении производства товаров и услуг.

Изучение истории поможет выявить закономерности становления и развития хозяйства и понять состояние мировой экономики.

Знания политологии призваны объяснить и определить роль государства и отдельных общественных групп в функционировании экономики. Исследование экономики невозможно без знания законодательных актов, которые регулируют общественные взаимоотношения как внутри страны, так и на международном уровне, поэтому связи экономической науки с правоведением очень тесные. Знания психологии дают

возможность выявлять особенности поведения человека в различных жизненных ситуациях, выяснять мотивы, вынуждающие его действовать так или иначе.

Экономика широко использует формулы, уравнения, графики для анализа и иллюстрации тех или иных процессов и явлений, поэтому она тесно связана с математикой и ее отраслями.

УРОК 2.

Раздел 1. Экономика и ее роль в жизни общества.

Тема 1.1. Назначение и структура экономики.

В результате изучения темы студент должен *знать*:

- функцию экономики;
- виды экономических благ;
- структуру потребностей общества;
- роль НТП в развитии хоз. деятельности.

Слово «экономика» впервые стали употреблять в Древней Греции в 1У в. до н.э. Оно обозначало учение о *домашнем хозяйстве*.

Экономика – наука о хозяйственной деятельности предприятий(микроэкономика), страны(макроэкономика).

1. Главная роль хозяйственной деятельности.

Отдаленные предки людей не вели хозяйства. Они занимались охотой, собирательством и рыболовством. Но такой способ существования не давал нужного количества жизненных средств, обрекая первобытного человека на голод и низкую продолжительность жизни. 10 тыс. лет назад люди научились сами производить все нужные им полезные вещи. Занимаясь хозяйственной деятельностью, они создали высокую материальную и духовную культуру. Люди *начали вести хозяйство*, чтобы обеспечить себя необходимыми жизненными благами.

Главное назначение экономики – обеспечение жизнедеятельности и повышение благосостояния людей.

Экономический интерес – жизненно важная причина, которая побуждает людей заниматься хозяйственной деятельностью и получать средства для всестороннего развития.

Материальное богатство общества состоит из:

1. *естественных благ* (лес, полезные ископаемые);
2. *экономических благ*, создаваемых человеком:
 - **предметы потребления**, которые непосредственно предназначены для жизни человека (пища, одежда);
 - **средства производства** – это все то, что позволяет создавать полезные для человека продукты (металлы, инструменты, станки).

Создать предметы потребления можно только *на основе хорошо налаженного производства* соответствующих средств производства.

В хозяйственной деятельности участвуют предприятия разных отраслей производства, где необходимые материальные средства последовательно используются для создания конечных благ для личного потребления человека (рожь на поле – на мукомольном предприятии мука – хлеб на хлебзаводе).

2. Потребности общества и способы их удовлетворения.

Потребности – недостаток или нужда в чем-то, необходимом для жизнедеятельности людей.

Особенности потребности человека:

1. изменяются исторически количественно и качественно;
2. запросы меняются на протяжении всей жизни;
3. не совпадают у разных людей;
4. существует несколько уровней потребностей:
 - физиологические (вода, сон);
 - в безопасности (защита от врагов);
 - в социальных контактах (общение с людьми);
 - в уважении;
 - в саморазвитии.

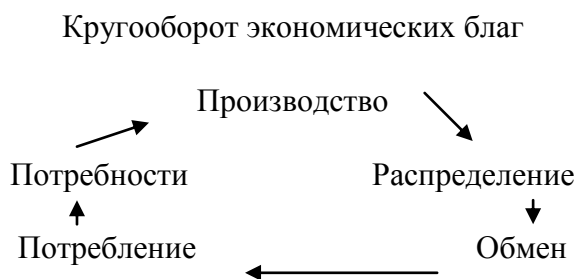
Имидж – внешний и внутренний облик человека.

Связь производства с потребностями является двусторонней: прямой и обратной.

Производство **прямо и непосредственно** воздействует на потребности в нескольких направлениях.

Развитие потребностей прямо зависит по нескольким направлениям от уровня производства. Последнее испытывает многообразное **обратное воздействие** от запросов общества.

В хозяйственной деятельности непрерывно совершается **кругооборот экономических благ**.



Потребности взаимосвязаны со всеми звеньями кругооборота благ. В процессе потребления возникают **новые запросы**, которые вызывают обновление производства.

Во всей мировой экономике в конце XX-XXI столетия наблюдаются три основных вида соотношений между производством, с одной стороны, и потребностями и потреблением населения – с другой.

1. В некоторых странах длительный упадок хозяйства ведет к уменьшению как потребления, так и потребностей (В Конго, Эфиопии).

2. В отдельных странах Африки и Азии выпуск сравнительно ограниченного набора разнообразных продуктов растет медленно. Потребности являются традиционными и лишь понемногу расширяются.
3. Нормальным можно признать одновременный рост производства национального продукта и повышение уровня потребностей и потребления.

Противоречие между потребностями и производством – **основное противоречие** хозяйственной деятельности во всяком обществе.

УРОК 3.

3. Стадии экономического прогресса.

Производство приводят в движение следующие **факторы**:

1. человеческий (труд);
2. средства труда (инструменты, машины);
3. предметы труда (уголь).

Все три фактора связаны между собой с помощью технологии.

Технология – совокупность способов воздействия на предметы труда соответствующими орудиями.

Производство приводится в созидательное движение с помощью **человеческого и вещественных факторов**. Сейчас среди них главную роль играет квалифицированный работник, вооруженный современной техникой.

Производственные возможности – наибольший объем выпуска продукции, который достигается при полном использовании факторов производства.

При сопоставлении объема выпуска продукции с затратами ресурсов на ее изготовление важно определять эффективность производства.

Эффективность производства (Э) – это отношение объема изготовленных благ (О) к величине затрат факторов производства (Ф)

$$Э = О / Ф$$

Роль эффективности хозяйствования означает, что при тех же ресурсах можно выпустить больше благ.

Обратным показателем эффективности производства является ресурсоемкость в расчете на единицу изделия.

Ресурсоемкость (Ре) показывает, сколько истрачено ресурсов (Р) в расчете на единицу выпущенной продукции (весь объем продукции – (О):

$$Ре = Р / О$$

Традиционные факторы хозяйствования неспособны значительно повысить результативность производства. Только **НТП** стал **решающим фактором** роста эффективности производства.

Истории известны *три стадии* развития производства:

1. доиндустриальная;
2. индустриальная (промышленная);
3. постиндустриальная (послепромышленная), или информационная.

Информационная технология – это такие формы хозяйственных связей, в которых благодаря компьютерной технике широко используется информация, необходимая для управления экономическими процессами.

Главную роль в процессе производства играет **рост производительности труда**.

Отличительные черты постиндустриального хозяйства:

1. В высокоразвитых странах экономика включает две сферы производства:
 - а) **материальную** (с/х, строительство);
 - б) **нематериальную** (наука, культура).
2. В современное производство входит особая сфера – сфера услуг.

Услуга – вид деятельности, полезный результат которой проявляется во время труда и связан с удовлетворением какой-либо потребности.

3. Сейчас в структуре производства особо выделяется **инфраструктура** – совокупность видов хозяйств, обеспечивающих условия для нормального развития производства и жизнедеятельности людей. Она делится на две группы:

- производственная инфраструктура (строительство дорог, мостов);
- непроизводственная (здравоохранение).

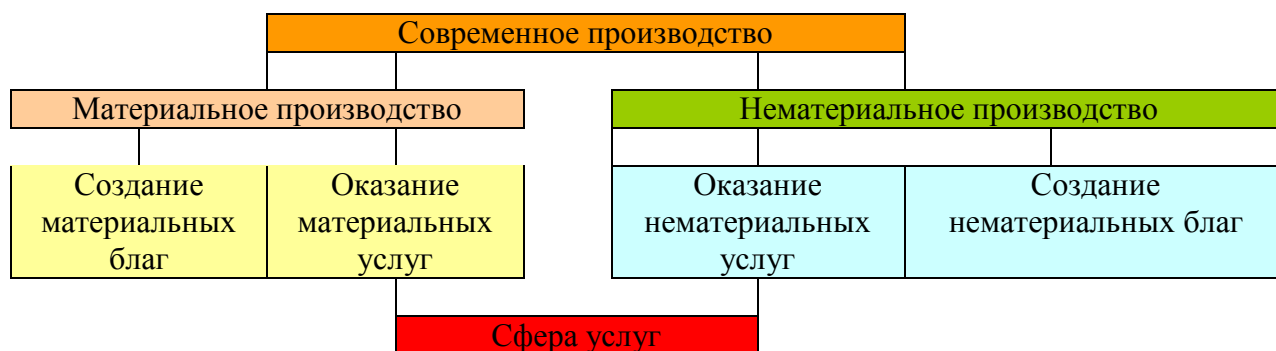
4. Экономика как система.

Экономические отношения – это имущественная связь между людьми.

Система – множество элементов, которые прочно скреплены между собой и образуют определенное единство и целостность (современное производство).

Подсистема – соподчиненная часть более широкой совокупности отношений (материального и нематериального производства)

Новейшая структура производства



Сложность хозяйственной деятельности выражается в том, что она объединяет качественно разнородные звенья.

В экономике выделяют следующие **структурные звенья**:

1. Совокупность **технических средств**, используемых в материальном и нематериальном производстве.
2. **Новейшие технологии.**
3. **Социальные системы**, связанные с жизнью и отношениями людей в обществе.
4. **Система правового регулирования** хоз.деятельности.
5. **Система экономических отношений.**

Хозяйственная система – это единая совокупность технических, технологических, социальных, правовых и экономических подсистем.

Экономическая наука изучает систему экономических отношений между людьми.

Предметом экономической теории являются хозяйственные отношения между людьми.

Экономические отношения подразделяются на **два типа**:

1. **Социально-экономические отношения**, которые складываются между членами общества по присвоению факторов и результатов хозяйственной деятельности;
2. **Организационно-экономические отношения**, которые возникают потому, что общественное производство, распределение, обмен и потребление невозможны без определенной организации. Виды:
 - кооперация труда и разделение трудовой деятельности;
 - организация хозяйственной деятельности;
 - управление экономикой.

Самостоятельная работа студента № 1.

Написать доклад на тему: «Значение изучения экономики для специалистов со средним образованием».

УРОК 4.

Тема 1.2. Собственность и ее виды.

В результате изучения темы студент должен *знать*:

- роль собственности в развитии социально-экономических отношений.

1. Собственность и социально-экономические отношения между людьми.

Собственность – это имущественные отношения, устанавливающие принадлежность материальных и духовных благ каким-то людям.

Совокупность экономических отношений собственности включает следующие составные части:

1. присвоение факторов и результатов производства;
2. хозяйственное использование имущества;
3. получение дохода от собственности.

Хозяйственные связи между людьми оформляются юридически и закрепляются в законодательном порядке.

Право – это совокупность общеобязательных правил поведения (норм). Они устанавливаются в обществе или утверждаются государством и поддерживаются им.

Субъекты права собственности:

1. гражданин (физическое лицо);
2. юридическое лицо (предприятие);
3. государство и муниципальные образования (органы местного управления и самоуправления).

Объекты права собственности:

1. недвижимое имущество (здания, сооружения);
2. движимые вещи (деньги, ценные бумаги);
3. интеллектуальная собственность (товарный знак).



Владение – это физическое обладание вещью.

Пользование – это право производительно или лично потреблять вещь для удовлетворения собственных потребностей и интересов в зависимости от ее назначения.

Распоряжение – право изменять присвоенность (принадлежность) имущества.

Уголовный кодекс – представляет собой единую совокупность правовых норм, применяемых при криминальных деяниях.

Государство и право упорядочивают и подчиняют определенным правилам поведения собственников благ, защищают их законные права.

Собственность охватывает весь процесс производства, распределения, обмена и потребления благ.

2. Типы и виды собственности.

Типы собственности:

1. **Частное присвоение собственности** означает, что отдельные люди владеют, пользуются и распоряжаются своим имуществом в личных целях.

От присвоения решающих средств производства зависят социально-экономические отношения в обществе. Типы присвоения зависят: а) от масштабов производства и б) от возможности или невозможности свободно делить имущество его владельцев.

Виды частной собственности:

1. собственность на средства производства и продукты труда человека, *работающего на себя*;
2. собственность единоличного владельца средства производства, который *применяет чужой труд*.

11. Общее долевое присвоение имеет черты:

- а) оно образуется путем *объединения вкладов*;
- б) общая долевая собственность используется в *коллективных целях и под единым управлением*;
- в) конечные результаты хозяйственной деятельности предприятия *распределяются соответственно доле* имущества каждого.

Виды общего долевого присвоения:

1. Акционерное общество;
2. кооператив;
3. товарищество;
4. хозяйственное объединение;
5. совместное предприятие.

111. Общее совместное присвоение имеет черты:

- А) коллектив относится к средствам производства как *совместно и нераздельно* им принадлежащим;
- Б) изначально *не определяется доля* имущества, принадлежащая каждому собственнику;
- В) общий доход распределяется или в *равных долях*, или в зависимости от *трудового вклада* каждого.

Преимущества единоличного предприятия:

1. просто организовать;
2. на него требуется немного средств;
3. владелец лично управляет фирмой;
4. весь доход у собственника;
5. минимальные ограничения в законодательстве;
6. гибкость.

Недостатки единоличного предприятия:

1. полная имущественная ответственность;
2. ограничение роста производства;
3. конкуренция.

Преимущества акционерного общества:

1. ограниченная ответственность владельца акций;
2. легко следить за НТП;

Недостатки акционерного общества:

1. сложно организовать;
2. налоги;

3. затраты на новую технику.

Доля разных видов фирм в их общем количестве и сумме продаж.

Доля фирм	Доля продаж
Корпорации 18%	Корпорации 90%
Товарищества 8%	Товарищества 4%
Частные фирмы 74%	Частные фирмы 6%

УРОК 5.

3. Структура отношений собственности на рубеже XX-XXI столетий.

В XX в. во всех промышленно развитых странах стала господствовать **не единоличная частная собственность**, а **крупные акционерные предприятия**. Они стали заниматься такими видами хозяйственности, которые традиционно принадлежали мелким предпринимателям. Ведущее положение в экономике заняли *коллективные собственники*.

Прежнее положение «чистого капитализма» было окончательно подорвано, когда во второй половине XX в. во всех развитых и развивающихся странах значительно возросла роль *государства* в национальной экономике. Государственный сектор способствовал быстрому развитию НТР и переходу к информационной экономике.

В странах Запада нет крайностей в структуре отношений собственности (лишь одного вида частного или государственного присвоения). Сейчас одновременно существуют все три типа собственности с их различными видами. Смешанная экономика позволила ускорить НТП, обеспечить наибольшую экономическую и социальную эффективность национального хозяйства.

4. Россия: коренные преобразования типов присвоения:

В XX в. имущественные отношения в России развивались в прямо противоположных направлениях. С 1917 г. началась ликвидация частной собственности на средства производства и утвердился государственный социализм. Полное огосударствление средств производства позволило, с одной стороны, в короткий исторический срок создать в СССР совместное промышленное производство, плановую организацию народного хозяйства, провести культурную революцию. Огромную долю общественного богатства государство тратило на развитие мощной оборонной промышленности. Но, с другой стороны, большие хозяйственные преобразования проводились ценой низкого жизненного уровня населения. В СССР все более обострялось противоречие между коренными интересами всех трудящихся и интересами присваивающей результаты их деятельности государственной власти. Это противоречие могло быть разрешено путем значительного разгосударствления собственности.

Приватизация.

Приватизация означает превращение государственного и муниципального имущества в виды частного и общего долевого присвоения. Однако в России был взят курс на преобразование государственной собственности в личное частное достояние, что привело к разрушению многих крупных предприятий. С октября 1992 г. без должной подготовки ускоренными темпами проводилась ваучерная приватизация. С 1 июля 1994 г. началась продажа государственного и муниципального имущества за деньги. Приватизация не дала надлежащего экономического результата и не помогла предотвратить падение производства.

Коренное преобразование общей совместной собственности привело к созданию новой экономической системы. Произошел переход к **многоукладной экономике**, куда входят все типы присвоения.

Виды собственности в многоукладной экономике России:

1. Трудовая частная;
2. Частнокапиталистическая;
3. Общая долевая;
4. Общая совместная (в т.ч. государственная);
5. Совместных предприятий.

В начале XXI в. начался **новый этап приватизации**, при котором *повышается роль государства и права* в регулировании отношений собственности (планирование приватизации во взаимосвязи с государственным бюджетом, определяется оплата и распределение средств от продажи имущества).

Самостоятельная работа студента № 2.

Письменно ответить на вопрос: «Влияет ли форма собственности на успешную деятельность специалиста со средним образованием?».

УРОК 6.

Тема 1.3. Организация хозяйственной деятельности.

В результате изучения темы студент должен *знать*:

- различия между натуральным и товарным производством;
- место управления организацией хозяйственной деятельности;

уметь:

- анализировать факторы производства и производственные возможности;
- выявлять достоинства и недостатки разных видов собственности;
- подсчитывать эффективность кооперации и разделения труда.

1. Кооперация и разделение труда.

Кооперация и разделение труда – два прямо противоположных организационно-экономических отношения. Если **кооперация** означает соединение работников в совместной деятельности, то **разделение труда** – их разъединение на различные виды работы.

Кооперация труда служит средством повышения производительности труда; вызывает состязательность работников; порождает дополнительно массовую производительную силу коллективного труда; экономит рабочее время и затраты на средства производства.

Существует **простая кооперация труда**, где все рабочие выполняют один и тот же вид работы (лесорубы) и **сложная кооперация труда** – вид совместной деятельности работников разных профессий и специальностей.

Сложная кооперация труда наилучшим способом соединяет достоинства совместной работы и разделения труда. На этой основе эффективно сочетаются **специализация производства** (предметная, поддетальная и технологическая) с **кооперированием производственной деятельности** самостоятельных специализированных предприятий.

В современной экономике различаются следующие **формы разделения труда**:

1. индивидуальная специализация;
2. разделение труда на предприятии;
3. обособление вида производства в отрасли;
4. разделение национального производства на крупные виды;
5. территориальное разделение труда внутри страны;
6. международное разделение труда.

Все виды разделения созидательной деятельности служат важным средством повышения производительности труда. Они умножают умение работников; обеспечивают сбережение рабочего времени; способствуют применению машинной техники.

2. Типы организации хозяйства.

Кооперация и разделение труда служат предпосылками существования двух типов организации производства – **натурального** и **товарного**. Если в **натуральном хозяйстве** замкнутая кооперация труда обеспечивает всех ее участников благами для внутреннего потребления, то **специализированное товарное производство** создает продукты только для продажи на рынке.

Типы организации хозяйства.

<i>Тип хозяйства</i>	<i>Какие блага создаются</i>	<i>Как их изготавливают</i>	<i>Для кого производят</i>
Натуральное	Натуральные продукты	Универсальным трудом	Для членов данного хозяйства
Товарное	Товары	Специализированным трудом	Для покупателей на рынке

Натуральное хозяйство имеет *застойный характер*, в нем применяется универсальный немеханизированный труд, производительность труда является низкой, вследствие чего не вполне удовлетворяются традиционные потребности людей. В отличие от этого *товарное хозяйство* способно *прогрессировать*: оно основывается на разделении

труда, применении машинной техники и порождает неуклонный рост выработки работников, что способствует повышению потребностей населения.

Всякий продукт натурального и товарного хозяйства имеет общее свойство – полезность, способность удовлетворять какую-то потребность людей. Но натуральный продукт и товар решительно различаются между собой по характеру экономических отношений между людьми. На рынке товар при обмене на равноценный продукт приобретает меновую стоимость. Основой рыночного соизмерения товаров не может быть ни их полезность, а также ни рабочее время, затраченное на производство единицы продукции. Равноценный обмен товаров достигается на рынке.

3. Управление экономикой.

Управление экономикой – это целенаправленное упорядочивающее воздействие на процесс общественного труда. Оно призвано организовывать, согласовывать и контролировать хозяйственную деятельность всех работников для достижения намеченных результатов.

Управленческие связи взаимодействуют с отношениями собственности, с кооперацией и разделением труда, товарно-рыночными отношениями и с государством.

В условиях капитализма получили развитие следующие виды управленческой деятельности:

1. единоличное руководство частным предприятием его собственником;
2. управление хозяйственным объединением менеджерами;
3. руководство национальным хозяйством с помощью определенных государственных учреждений.

Менеджер – наемный управляющий на предприятии, специалист по управлению.

Самостоятельная работа студента №3.

Подготовить доклад на тему: «Функции управленческих работников на предприятии».

УРОК 7.

Практическое занятие № 1.

Тема: «Анализ производственной деятельности предприятия».

УРОК 8.

Раздел 2. Микроэкономика.

Тема 2.1. Структура микроэкономики.

В результате изучения темы студент должен *знать*:
- основные формы хозяйственной деятельности.

1. Структура микроэкономики.

Основными формами хозяйственной деятельности являются:

1. **микроэкономика** – это хозяйствование в малых формах (в пределах домашних хозяйств и небольших предприятий);
2. **макроэкономика** – созидательная деятельность в границах страны);
3. **мировое хозяйство** – охватывает экономические взаимосвязи в глобальном масштабе.

Всем им присущи свои особенности видов экономических отношений:

1. собственности;
2. кооперации и разделения труда;
3. форм организации хозяйства;
4. управления экономикой.

В состав **микроэкономики** входят домашние хозяйства (которые ведут семьи) и сравнительно небольшие предприятия.

Домашнее хозяйство – это общее хозяйство, которое ведут совместно проживающие лица. Фактическое конечное потребление домашних хозяйств в России включает:

- а) покупку товаров и оплату услуг;
- б) поступление товаров и услуг в натуральной форме;
- в) социальные выплаты из государственных и муниципальных бюджетов и благотворительных фондов.

Хозяйственная деятельность совместно проживающих людей включает:

1. получение доходов от продажи средств производства;
2. ведение домашнего хозяйства;
3. воспитание подрастающего поколения;
4. экономические связи с государством и границей.

Сравнительно небольшие по размерам предприятия получили наиболее широкое развитие на начальной фазе развития капитализма. За последние 2-3 столетия в микроэкономике произошли следующие существенные изменения:

1. на предприятиях расширились масштабы кооперации труда;
2. произошел переход от единоличной частной собственности крестьян и ремесленников к частной собственности на средства производства с применением наемного труда.

Мелкие хозяйства неоднократно меняли место своего наибольшего распространения: от сельского хозяйства в доиндустриальной стадии производства до небольших промышленных предприятий в начале индустриальной эпохи и до эпохи услуг с постиндустриальном обществе.

Системные связи между домашними хозяйствами и предприятиями налажены в циклических потоках. Домашние хозяйства поставляют фирмам производственные ресурсы. Предприятия уплачивают собственникам ресурсов деньги. На этот доход семьи покупают необходимые им жизненные средства. Выручка от продажи благ возвращается фирмам.

Специфическими для микроэкономики являются следующие типы и виды хозяйственных отношений:

- а) тип частной собственности;
- б) низшие формы кооперации и разделения труда;
- в) свободные рыночные связи;
- г) единоличное управление хозяйством.

В XX в. в микроэкономике произошли огромные структурные перемены. Быстро совершился переход от преобладающего положения мелких предприятий к ведущей роли крупных фирм. Этот переход проходил по следующим направлениям:

- а) резко повысился уровень концентрации и централизации производства;
- б) экономическая власть перешла к общей долевой собственности;
- в) разнообразные формы приняла централизация акционерного капитала (система участия, холдинг-компании, траст-компании, финансово-промышленные группы);
- г) в корне изменилось управление в акционерных обществах.

Крупные и мелкие предприятия имеют ряд общих признаков (связь с частной собственностью; деятельность, связанная с производством товаров на общий рынок; некоторые формы рыночной конкуренции и др.). Однако имеются огромные расхождения между этими предприятиями по масштабам производства; типам собственности; степени рыночной власти; роли в развитии науки и техники; характеру управления фирмами. Эти различия сказываются на особенностях развития разных форм хозяйственной деятельности.

УРОК 9.

Тема 2.2. Рынок.

В результате изучения темы студент должен *знать*:
- составные черты современного рынка.

1. Особенности рыночных отношений.

Рынок – это совокупность сделок между продавцами и покупателями, которые свободно обмениваются разными видами продукции на равноценной возмездной основе.

Рынок выполняет основные **задачи**:

- а) соединяет сферы товарного производства и потребления благ;
- б) контролирует конечные результаты производства;
- в) экономически заинтересовывает продавцов и покупателей в получении дохода.

Последовательное расширение рыночных отношений привело к образованию *местных и национальных рынков, мирового рыночного пространства*. В XX в. возникли крупномасштабные специализированные рынки. Современная **система рынков** включает крупные отрасли торговли, где продают и покупают потребительские продукты; средства производства; услуги, наемный труд; научные и опытно-конструкторские разработки; ссудные капиталы; ценные бумаги; валюту, духовные блага.

Свободный рынок дает покупателю и продавцу большие возможности: в выборе товаров, условий и участников сделок. Но неограниченная свобода придает рынку нецивилизованный характер. **Регулируемый рынок** предполагает применение государственными органами юридических норм, определяющих поведение участников рыночных сделок.

2. Деньги и их экономическая роль.

Первоначально деньги появились в виде **товарных денег** (обмен товара на товар), обладающих стоимостью. В XV-XIX вв. наступило время **золотого стандарта** (использование золота в качестве денежного товара, играющего роль всеобщего эквивалента). Деньги выполняли **функции**: меры стоимости, средства обращения, средства образования сокровищ, средства платежа, мировых денег.

Современные деньги – долговые обязательства государства, банков и сберегательных учреждений, которые признаны законным платежным средством. Вся денежная масса делится на **денежные агрегаты**, различающиеся между собой по степени и характеру их ликвидности (в России в М1 входят деньги, обладающие наибольшей ликвидностью (наличные деньги, вклады населения в сберегательных и коммерческих банках до востребования, чеки, средства населения и предприятий на расчетных и текущих счетах). В М2 и М3 включаются «почти деньги» - финансовые (денежные) средства, предназначенные для сохранения ценности (срочные вклады в сберегательных банках, облигации государственных займов и др.). Стоимость таких денег определяется количеством товаров, которое можно на них купить. Свои функции (меры стоимости, средства обращения и средства платежа) эти деньги могут осуществлять нормально, если государство поддерживает неизменной их покупательную способность.

Направления *обновления денежных средств*:

1. переход *от наличных денежных средств к безналичным* (с одного расчетного счета на другой);
2. применение *пластиковых денег (кредитная карточка, международная карточка, дисконтная карточка, дебетовая карточка)*;
3. *электронные деньги* (расчеты с помощью электронной сети).

Инфляция – обесценивание денег, которое вызывается превышением количества денег в обращении по сравнению со стоимостью всей суммы товаров. Виды инфляции: ползучая, галопирующая, гиперинфляция.

4. Рыночная цена.

Рыночная сделка соединяет *предложение* (сумму товаров, которые продавцы готовы продать при разном уровне цен), *рыночную цену* (фактическую цену, связывающую предложение и спрос) и *спрос* (сумму денег, которую покупатели могут и намерены заплатить за нужные им блага).

Между *рыночной ценой*, *спросом* и *предложением* существует закономерная *связь*, в которой *причина* (независимая переменная) *влияет на следствие* (зависимую).

В микроэкономике в первую очередь *рыночная цена* выступает как *независимая переменная*, которая не может изменяться по желанию отдельного участника рыночной сделки. Напротив, рыночная цена вызывает соответствующие изменения индивидуального спроса и индивидуального предложения.

Закон спроса по цене выражает следующую зависимость: чем выше рыночная цена товара, тем меньше спрос на него со стороны покупателя. **Эластичность спроса** показывает степень изменения спроса в зависимости от цены (спрос эластичен, если он изменяется на больший процент, чем цена).

Закон предложения по цене характеризует следующую зависимость: чем выше рыночная цена, тем в большей мере растет предложение продуктов со стороны продавца. **Эластичность предложения** выражает степень его изменений в зависимости от динамики цены (эта эластичность повышается, если величина предложения повышается на больший процент, чем цена).

Повышение рыночной цены ведет к *снижению спроса* покупателей и к *увеличению предложения* продавцов. При уменьшении рыночной цены спрос возрастает, а предложение уменьшается, т.е. в выигрыше оказываются покупатели. Экономические *интересы покупателей и продавцов совпадают*, когда в *точке пересечения кривых спроса и предложения* устанавливается их *равновесие*. Этим достигается наибольшая экономическая и социальная эффективность.

УРОК 10.

Тема 2.3. Конкуренция и монополия.

В результате изучения темы студент должен *знать*:
- взаимосвязь конкуренции и монополии.

1. Свободная конкуренция.

Истории давно известны два основных вида взаимоотношений между продавцами и покупателями – **свободная конкуренция и абсолютная монополия**. Они противоположны между собой по численности продавцов и покупателей; барьерам и свободе входа на рынок и выхода из него; участию товаровладельцев в контроле над ценами.

Конкуренция – это соперничество между участниками рынка за лучшие условия производства, купли и продажи товаров.

По масштабам конкуренция может быть:

1. *индивидуальной* (один участник рынка стремится выбрать наилучшие условия купли-продажи товаров и услуг);
2. *массовой* (в соперничестве принимают участие многие товаровладельцы на местном или национальном рынке);
3. *международной* (предприятия и государство борются на мировом рынке).

По характеру конкуренция делится на:

1. *свободную*;
2. *регулируемую*.

Свободная конкуренция предполагает: наличие на рынке множества мелких товаровладельцев; их неограниченный доступ на рынок и выход из него; неучастие частных собственников в контроле над рыночной ценой.

В условиях микроэкономики *мелкие товаровладельцы* вынуждены учитывать равновесную рыночную цену; стремятся производить товары по более низкой индивидуальной цене; ведут между собой ценовую конкуренцию («конкурентную игру»).

При значительном отклонении рыночной цены, спроса и предложения от их равновесного состояния развивается *массовая конкуренция*. В ней участвует критическая масса участников рынка. Конкуренция среди массы покупателей вызывает, в конечном счете, снижение рыночной цены к уровню равновесной цены. Конкуренция среди массы продавцов заканчивается повышением рыночной цены к уровню равновесной цены. В итоге массовая конкуренция выступает регулятором рыночной цены.

3. Абсолютная монополия.

Монополия представляет собой крупного товаровладельца, который обладает рыночной властью, используемой им для своего обогащения.

Монополии различаются по *степени охвата рынка (абсолютная монополия)*, по *причинам возникновения и характеру (легальная, естественная и искусственная монополия)*.

Абсолютные монополии сами устанавливают рыночные цены (монопольно высокие, монопольно низкие и «ножницы цен»). Абсолютные монополии для укрепления своей рыночной власти применяют крайние меры в борьбе с конкурентами (хозяйственный бойкот, ограничение продаж, маневрирование ценами и др.).

3. Новые взаимоотношения участников рынка в XX-XXI столетиях.

На рубеже XIX-XX вв. обострилось противоборство свободной конкуренции и абсолютных монополий. Свободная конкуренция уступила свое господствующее положение на рынке монополиям и более эффективным видам рыночного соперничества. Вместе с тем *государство приняло законодательные меры против абсолютной монополизации рынка, за ее ограничение. Было также осуждено установление монопольных цен, поддержана конкуренция в ее цивилизованных формах.*

В XX в. возросла роль конкуренции и монополий в ускорении технического прогресса. Возросла роль легальных монополий в НТП. Огромную роль в экономическом прогрессе во всем мире приобрела глобальная конкуренция.

Необычное сочетание монополий и конкуренции приняло формы **монополистической конкуренции** (продажа легальными монополиями большого разнообразия однородных товаров) и **олигополии** (несколько крупнейших товаропроизводителей тайно договариваются о повышении цен).

На рубеже XX-XXI вв. в экономически развитых странах нет крайних состояний рыночного взаимодействия товаровладельцев: свободной конкуренции и абсолютной монополии в масштабе национального хозяйства. В рыночном пространстве сохранились остатки свободной конкуренции среди мелких собственников, многообразные формы рыночного соперничества и частной монополизации.

Неценовая конкуренция – когда соперничество ведется на основе технического превосходства, высокого качества и надежности изделия, более эффективных методов сбыта, расширения видов услуг и гарантий покупателям, условий оплаты.

4. Россия: от государственной монополии к современному конкурентному рынку.

В 1990-х гг. в России была подорвана абсолютная монополия во внутренней и внешней торговле. Попытки возродить свободный рынок дали отрицательные результаты. Для нормализации рыночных отношений важную роль играет: создание регулируемого рынка, действующего на основе юридических норм и законов; проведение антиинфляционной политики; развитие всей системы рынков; усиление контроля за монополистическим ценообразованием; широкое развитие цивилизованных форм конкуренции.

УРОК 11.

Тема 2.4. Экономические основы бизнеса.

В результате изучения темы студент должен *знать*:

- экономические основы бизнеса;
- условия воспроизводства капитала фирмы.

1. Коммерческое предпринимательство.

Экономические основы бизнеса неразрывно связаны с развитой рыночной экономикой.

Бизнес представляет собой коммерческое предпринимательство, направленное на получение прибыли.

Коммерческий расчет бизнесмена включает основные *правила*:

- а) предпринимательскую самостоятельность;
- б) самокупаемость и прибыльность;
- в) самофинансирование;
- г) материальную заинтересованность;
- д) экономическую ответственность.

Предприниматель – инициативный и деловой человек, выполняющий *функции*:

- 1) ресурсную;
- 2) организаторскую;
- 3) творческую, новаторскую.

УРОК 12.

2. Создание новой стоимости.

Обогащение людей на рынке может происходить по формуле: $D - T - D'$
При этом обмениваются товары, воплощающие старую стоимость. Рыночные сделки не создают новую стоимость.

Рыночная прибыль – результат неэквивалентного обмена, спекулятивного обогащения.

Капитал – денежные средства, затраченные на создание новой стоимости. Формула производственного капитала: $D - T (СП, Р) \dots - П \dots - T' D'$

Этот капитал действует при следующих экономических и правовых условиях: собственники всех факторов производства в соответствии с юридическими гарантиями получают свою долю новой стоимости (работники – заработную плату; кредиторы – процент; землевладельцы – ренту; бизнесмен – предпринимательский доход).

Валовой доход фирмы включает:

- а) стоимость израсходованных средств производства;
- б) новую стоимость (заработную плату плюс валовую прибыль).

УРОК 13.

3. Простое воспроизводство капитала.

Простое воспроизводство капитала – непрерывное повторение производства новой стоимости в неизменных масштабах.

Кругооборот капитала – один цикл его движения, который завершается возвращением капитала в его исходную денежную форму.

Производственный капитал делится на **основной и оборотный**, которые возвращаются к бизнесмену в разные сроки. Основной капитал подвергается физическому и стоимостному износу. Его восстановление происходит благодаря ежегодным *амортизационным отчислениям*.

4. Расширенное воспроизводство капитала.

Расширенное воспроизводство капитала фирмы происходит за счет его накопления – превращения части прибыли в дополнительные факторы производства. Накопление расходуется на производственные и непроизводственные расходы (в том числе на развитие рабочей силы).

В постиндустриальном обществе значительно повышается научно-технический уровень воспроизводства (растет наукоемкость производства, регулярно проводится смена циклов обновления продукции, эффективно развивается рынок).

На рубеже XX-XXI вв. широко внедряются информационные технологии, что приводит к развитию интерактивного бизнеса, способствующего повышению эффективности хозяйственной деятельности.

Самостоятельная работа студента № 4.

Письменно ответить на вопрос: «Чем различаются между собой накопление в домашнем хозяйстве и на фирме?».

УРОК 14.

Практическое занятие № 2.

Тема: «Определение структуры прямых затрат».

УРОК 15.

Раздел 3. Распределение доходов в обществе.

Тема 3.1. Распределение доходов в микроэкономике.

В результате изучения темы студент должен *знать*:

- принципы распределения доходов в микроэкономике;
- сущность и формы заработной платы;
- процесс образования и распределения прибыли;

уметь:

- подсчитывать размер повременной и сдельной заработной платы;
- определять норму прибыли в производственном, торговом и банковском бизнесе;
- устанавливать курс акции и цену земли.

1. Заработная плата.

Полученная в микроэкономике новая стоимость образует **первичные виды доходов**. Их получают те, кто владеет факторами производства и прямо или косвенно участвует в создании новой стоимости на капиталистических предприятиях.

Одним из основных видов первичных доходов является **заработная плата**. *Величина зарплат* должна равняться стоимости всех жизненных средств, необходимых для воспроизводства и развития рабочей силы человека.

Рынок труда – область рыночных отношений, где совершенствуются сделки по купле-продаже рабочей силы.

Факторами, определяющими вознаграждение за труд, являются величина стоимости рабочей силы, уровень квалификации работника, различия между странами по степени развития уровня жизни.

Кроме того, на величину оплаты труда влияют *соотношение спроса и предложения рабочей силы* на рынке труда, а также *конкуренция и монополия* на этом рынке. Низшей границей стоимости рабочей силы является *прожиточный минимум* работника низкой квалификации.

Увеличение количества и повышение качества труда поощряется с помощью **повременной и сдельной форм заработной платы**.

Повременная заработная плата устанавливает размер вознаграждения в зависимости от проработанного времени. В этом случае подсчитывается величина оплаты за час (ставка) и умножается на отработанное время.

Сдельная заработная плата устанавливается в зависимости от объема выпущенной продукции. В этом случае объем выпущенной продукции умножается на расценку.

В России во всех организациях, финансируемых из федерального бюджета и бюджетов всех уровней, величина заработной платы рабочих, специалистов и служащих регулируется с помощью **тарифной системы** (тарифные ставки, тарифные сетки, тарифно-квалификационный справочник).

Когда человек устраивается на работу, то в договоре с предпринимателем определяется **номинальная** – выраженная в деньгах - заработная плата. **Реальная заработная плата** выражается в количестве и качестве благ и услуг, которые можно купить на номинальную заработную плату.

2. Прибыль предприятия.

На коммерческих предприятиях в качестве дохода получают **прибыль** – прирост примененного капитала.

Валовая прибыль – это разница между оптовой ценой товаров и себестоимостью продукции.

Себестоимость товара – это затраты предприятия на его производство, которые включают величину стоимости израсходованных средств производства и заработную плату работников.

Валовая прибыль распределяется на выплаты доходов земельным собственникам (земельная рента), ссудными капиталистами (процент за кредит), а также расходуется на налоги, благотворительные и иные фонды. Оставшаяся на фирме чистая прибыль распадается на предпринимательский доход, накопление капитала, затраты на экологию, подготовку кадров, социальные фонды предприятия.

Норма прибыли характеризует степень выгодности применения капитала. Она определяется отношением валовой прибыли фирмы к авансированному капиталу, выраженному в процентах.

Торговый бизнес получает прибыль, которая составляет разницу между розничной и оптовой ценой товаров.

Повышению прибыльности производственного и торгового капиталов способствует маркетинг, который приспособливает выпуск продукции к требованиям покупателей. Правила маркетинга предусматривают: производить продукты, нужные покупателю; устанавливать оптимальные цены; использовать все способы продвижения товара до потребителя; правильно определять, где и когда лучше продавать товары.

УРОК 16.

3. Процент.

Ссудные капиталисты получают заемные средства и платят за это депозитный процент, а также выдают кредит, получая **ссудный процент**.

Процент – плата должника за взятые займы деньги.

Основными **формами кредита** является **коммерческий** (предоставляется товарами с отсрочкой платежа) и **банковский** (выдается в виде денежных ссуд).

Различается **коммерческий (товарный) и банковский (денежный) бизнес**.

Прибыль банков образуется за счет разницы между процентной ставкой по кредиту и размером процентной ставки по депозиту. **Норма прибыли банка** – это отношение чистой прибыли банка к его собственному капиталу, выраженному в процентах.

Доход акционеров образуется за счет получения части прибыли фирмы в виде дивиденда, приходящегося на акцию.

Рыночная цена акции (курс акции) – сумма денег, которая при ее вложении в банк дает в виде депозитного процента доход, равный дивиденду.

$$\text{Курс акции} = \frac{\text{дивиденд}}{\text{банковский процент}} \times 100$$

Курсовая прибыль – доход от изменения цены акции на рынке ценных бумаг

4. Рента.

Земельная рента – вид доходов, который получают собственники земли, сдавая ее в аренду капиталистическим предпринимателям. Рента представляет собой сверхприбыль, которая получена от производительного использования арендованной земли и достается землевладельцу. **Дифференциальная (разностная) сверхприбыль** – это разница между рыночной ценой за единицу продукции, отражающей повышенные затраты на худших участках земли, и сравнительно низкой индивидуальной ценой единицы продукции, складывающейся на лучших землях.

Аренда земли – вид землепользования, при котором собственник передает свой участок на определенный срок другому лицу (арендатору) для ведения хозяйства.

Цена земли прямо пропорциональна величине ренты и обратно пропорциональна ставке депозитного процента. Для этой цены характерна тенденция к росту в силу уменьшения предложения продаваемой земли.

Самостоятельная работа студента № 5.

Письменно ответить на вопрос: «Какую величину заработной платы наемный работник и предприниматель могли бы признать нормальной?».

УРОК 17.

Практическое занятие № 3.

Тема: Определение сметной прибыли на земляных работах при устройстве дорожной одежды».

УРОК 18.

Тема 3.2. Государственное перераспределение доходов.

В результате изучения темы студент должен *знать*:
- значение государственного перераспределения доходов.

1. Регулирование государством социальных отношений.

Первичное распределение доходов в микроэкономике *благоприятно* влияет на социально-экономическое развитие общества: материально заинтересовывает всех участников производства в создании и увеличении новой стоимости; вознаграждает количество и качество труда; обеспечивает нормальное воспроизводство рабочей силы и др.

Первичное распределение новой стоимости несет серьезные *недостатки*, связанные с нарушением социальной справедливости. Оно фактически исключает из числа получающих экономические блага почти половину населения страны.

Со второй половины XX в. в странах Запада *государство стало регулировать* социальные отношения в целях улучшения условий жизни населения. Все граждане стали по закону наделены основными социальными правами и свободами. Государство способствует удовлетворению наиболее значимых потребностей всего населения. Оно оказывает материальную помощь гражданам, которые нуждаются в содействии.

Социальное страхование и социальное обеспечение в России государство осуществляет с помощью средств фондов социального страхования, занятости населения, страховой медицины и пенсионного фонда.

В современном обществе население пользуется *двумя типами благ и услуг: индивидуальными и общественными*. Первые из них являются платными, вторые – частично бесплатными (преимущественно для лиц, не занятых в экономике).

В **социально-ориентированной экономике** происходят следующие **перемены**: а) государство использует часть новой стоимости для определенного выравнивания условий жизни богатых и бедных слоев населения; б) социальная устойчивость общества укрепляется за счет среднего класса (по уровню доходов); в) повышаются затраты государства на здравоохранение и образование, что способствует росту индекса человеческого развития.

2 СЕМЕСТР УЧЕБНОГО ГОДА

УРОК 1.

Тема 3.3. Налоговая система.

В результате изучения темы студент должен *знать*:
- значение налоговой системы.

1. Налоговая система.

Для удовлетворения экономических и социальных потребностей общества государство устанавливает и собирает **налоги** – обязательные платежи с доходов. Во второй половине XX в. в высокоразвитых странах налоги составили *большой удельный вес* в составе национального продукта.

Налоговые ставки - это размеры налогов на единицу обложения.

Налоговая система – это совокупность налогов, форм и методов налогового обложения, а также налоговых органов. Она определяет уровни взимания налогов государственными и местными органами власти, виды и ставки налогов. Налоговая система способствует перераспределению доходов для социального выравнивания уровня жизни населения; поощряет внедрение достижений НТП, рост и совершенствование производства, продажу товаров за границу.

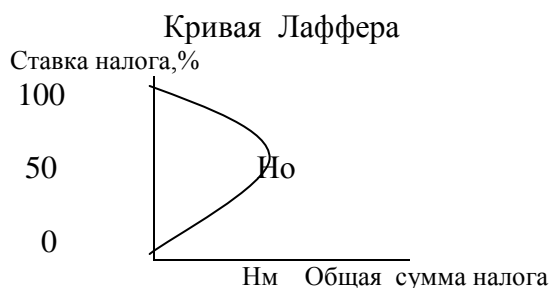
Структура налоговой системы

Налоговая система			
Уровни взимания налогов	Виды налогов	Ставки налогов	Налоговые органы
1) федеральные	1) прямые	1) прогрессивные	1) государственная налоговая служба
2) региональные	2) косвенные	2) пропорциональные	
3) местные		3) регрессивные	
		4) твердые	2) налоговая полиция

Работники вынуждены делить свой личный доход на налоги и на личный располагаемый доход. Последний прежде всего идет на покупку необходимых благ и услуг. Оставшиеся свободными от этих расходов деньги идут на сбережения. При этом складывается обратная пропорциональная зависимость между уровнем ставки налогов и суммой облагаемого дохода с одной стороны, и с другой – величиной лично располагаемых доходов работников и возможностями сбережения денег и накопления капитала.

Американские специалисты во главе с профессором А.Лаффером изучили зависимость суммы налоговых поступлений от ставок подоходного налога. Эта зависимость отражена

в *кривой Лаффера*. Теоретические исследования показали, что оптимальной является ставка налога в 50%. В таком случае достигается наибольшая сумма собираемых налогов (Нм). Напротив, при более высокой ставке налога (выше N_0) снижается деловая активность работников и предприятий.



В 1980-1990-х гг. в странах Запада проводились налоговые реформы. Было введено более равномерное налогообложение равных по величине доходов, уменьшен налог на прибыли предприятий, снижена прогрессивность налогообложения, ликвидирован ряд налоговых льгот.

С начала XXI в. в России проводится налоговая реформа. В новом Налоговом кодексе РФ ставка налога для всех физических лиц установлена в размере 13%. Несколько снижены ставки на доходы предприятий. Существенно облегчено налоговое бремя для мелкого предпринимательства.

Все это помогло улучшить состояние «налогового климата» в стране.

Самостоятельная работа студента № 6.

Письменно ответьте на вопрос: «Какие социально-экономические последствия наступят при установлении ставки налогов в 70%?»

УРОК 2.

Раздел 4. Макроэкономика.

Тема 4.1. Структура экономики страны.

В результате изучения темы студент должен *знать*:

- особенности структуры макроэкономики;
- основные направления экономической политики государства.

1. Особенности макроэкономики.

Макроэкономика – это крупномасштабная хозяйственная деятельность, объединяющая национальную экономику в целом.

Макроэкономику можно рассматривать с двух точек зрения: а) *в широком смысле* – как национальное хозяйство во всех его составных частях и взаимосвязях; б) *в узком смысле* – как государственный сектор, объединяющий и направляющий развитие всей экономики страны.

Государственный сектор характеризуется особой системой экономических отношений: 1) государственное присвоение определенной части средств производства и других благ; 2) национальная экономическая интеграция и крупное общественное разделение труда; 3) нерыночные связи в государственном секторе, правительственные заказы предприятиям; 4) общенациональное регулирование хозяйственной деятельности на основе правовых норм.

2. Экономическая политика государства.

Экономическая политика означает управляющие действия правительства, которые придают макроэкономике определенную направленность в соответствии с интересами и целями государства. Эта политика преследует следующие основные цели: а) добиваться устойчивого экономического роста; б) в наибольшей мере обеспечивать занятость трудоспособного населения; в) стабилизировать денежное обращение; г) проводить успешную внешнеторговую политику, добиваясь увеличения чистого экспорта.

Научно обоснованная экономическая политика учитывает следующие виды закономерных взаимосвязей экономических показателей в макроэкономике: взаимодополняющие, взаимозаменяемые и нейтральные показатели.

На государство возлагается ответственность за предотвращение угроз национальной экономической безопасности. Речь идет о факторах, которые наносят ущерб общенациональным интересам и подрывают экономику страны.

К внешним угрозам относится подрыв источников хозяйственной силы государства. Например, угроза такого увеличения внешнего долга страны, когда растет опасность усиления ее экономической и политической зависимости от зарубежных кредиторов. Внутренние угрозы возникают, когда значительно превышаются предельно допустимые показатели: падение производства во время экономического кризиса; массовой безработицы; очень высоких темпов инфляции; низкой обеспеченности населения продовольствием, лекарствами и медицинскими препаратами; ухудшения состояния здоровья и снижения средней продолжительности жизни.

3. Новые показатели макроэкономики и национальные счета.

В условиях постиндустриальной экономики внедрена новая система макроэкономических показателей, которые: а) исключают промежуточную и учитывают конечную продукцию; б) кроме материальных благ определяется развитие сферы услуг. К числу основных экономических показателей относится: 1) ВВП (валовой национальный продукт – совокупная стоимость конечных продуктов); 2) ВВП (валовой внутренний продукт – конечные результаты хозяйственной деятельности внутри страны); 3) национальный доход (сумма доходов всех участников сфер материального производства и нематериальных услуг).

Государственное регулирование макроэкономики предполагает введение всеохватывающего учета хозяйственной деятельности в виде национальных счетов. **Национальные счета** – это совокупность взаимосвязанных макроэкономических показателей, которые характеризуют производство, распределение и использование ВВП и национального дохода. В них обобщены сведения об экономических операциях хозяйственных единиц по следующим секторам: «предприятия», «домашние хозяйства», «государственные учреждения», «зарубежные страны». Национальные счета используются для изучения и совершенствования национальной экономики и обеспечения устойчивого экономического роста.

УРОК 3.

Тема 4.2. Экономический рост национального хозяйства.

В результате изучения темы студент должен *знать*:

- факторы, воздействующие на численность населения страны.

1. Воспроизводство населения: современные тенденции.

Государство призвано способствовать **расширенному общественному воспроизводству**. Такое **воспроизводство включает**: а) возобновление и увеличение выпуска материальных благ и услуг; б) воспроизводство населения страны. Причем возобновление и развитие человеческого фактора – неременное условие существования самого производства.

Численность населения страны может изменяться из-за *эмиграции и иммиграции* людей. Естественный прирост жителей подсчитывается с помощью *коэффициентов*: рождаемости, смертности и естественного прироста (подсчитывается прирост или убыль населения в расчете на 1 тыс. жителей страны).

На численность людей воздействуют *биологические, географические и социально-экономические факторы*. Наибольшее влияние оказывают следующие *социально-экономические условия*: а) уровень развития материального производства; б) характер экономического строя; в) отношения собственности; г) развитие социальных отношений; д) войны; е) охрана здоровья людей; ж) планирование семьи.

Во второй половине XX в. в ряде стран мира сложились следующие тенденции в соотношении между динамикой естественной численности населения и темпами экономического роста:

А) Во многих развивающихся странах наблюдаются высокие показатели рождаемости. Коэффициент естественного прироста населения здесь достиг наивысшего уровня (20-30 человек на 1 тыс. населения). Однако в некоторых развивающихся странах такой прирост населения обгоняет темпы увеличения ВВП.

Б) В ряде европейских стран происходит естественная убыль населения (число умерших превосходит число родившихся). Вместе с тем производство ВВП на душу населения возрастает.

В) В 1990-х гг. в ряде государств (в том числе и в России) одновременно сокращались прирост населения и объем производства материальных благ и услуг. Это отрицательно сказывается на численности населения и средней продолжительности жизни людей.

2. Особенности роста национального хозяйства.

Рост национального хозяйства существенно отличается от увеличения размеров индивидуального капитала в том отношении, что в масштабе страны воспроизводится общественный капитал, создающий валовой внутренний продукт. Оптимальной целью роста макроэкономики является не достижение максимальной прибыли частных капиталов, а повышение жизненного уровня всего населения. В связи с этим оптимальным показателем макроэкономического роста является увеличение национального дохода на душу населения.

Оптимальное увеличение национального дохода во многом зависит от экономической политики государства, которая призвана обеспечивать достаточную норму накопления в национальном доходе. При этом накоплении общественного капитала должно основываться на техническом прогрессе.

3. Типы расширенного воспроизводства общественного капитала.

Самым простым исторически первоначальным является тип **экстенсивного роста макроэкономики**. Он происходит за счет *расширения масштабов применения традиционных факторов производства*. Экстенсивное расширение производства позволяет быстрее освоить природные ресурсы, сократить или ликвидировать безработицу. Но этому пути увеличения выпуска продукции свойственен *технический застой*.

Тип **интенсивного экономического роста** основывается на техническом прогрессе и повышении эффективности всех производственных факторов. Этот тип расширенного воспроизводства устраняет преграды для экономического роста, порожденные известной ограниченностью природных ресурсов. Вместе с тем он предполагает преодоление определенных трудностей: повышение наукоемкости производства и создание качественно новых видов изделий; глубокую структурную перестройку национального хозяйства; широкую подготовку кадров инициативных и высокопрофессиональных работников.

В зависимости от сбережения определенных ресурсов различаются следующие **виды интенсификации производства**: трудосберегающая, капиталосберегающая и всесторонняя (экономия всех факторов производства). Наибольший экономический эффект дает всесторонняя, или, антизатратная, интенсификация.

В зависимости от масштабов и уровня развития факторов производства в разных странах неодинаковыми темпами увеличивается численность населения, достигнуты неодинаковые стадии производства, а поэтому имеется несколько вариантов экономического роста. Во второй половине XX в. для всего мира характерны варианты **смешанного типа расширенного воспроизводства** общественного капитала. В таком

типе экономического роста *сочетаются и дополняют друг друга экстенсивный и интенсивный способы расширения производства.*

В XIX-XX вв. все страны мира по скорости их экономического роста развивались очень неравномерно, что объясняется *неодинаковой степенью развития науки и техники в разных государствах.* Во второй половине XX в. высокие темпы роста национального хозяйства достигли страны догоняющего индустриального развития. Для некоторых из них характерно чисто количественное увеличение промышленного производства, что может вызвать отставание по качественным показателям выпускаемой продукции. Гораздо *более перспективным является догоняющее постиндустриальное развитие.* Оно позволяет сочетать сравнительно быстрый экономический рост с непрерывным качественным обновлением производства и изготавливаемых изделий. Такой прогресс вызывает *экономика, основанная на информационных технологиях.*

Самостоятельная работа студента № 7.

Укажите, какое утверждение верно, а какое неверно. Ответы обоснуйте.

1. Если объем ВВП растет быстрее, чем численность населения, то объем ВВП в расчете на душу населения снижается.
2. Чем больше ВВП направляется на инвестиции, тем выше темпы роста ВВП.
3. Экономический рост не зависит от инвестиций, вкладываемых в человеческий фактор.

УРОК 4.

Тема 4.3. Неустойчивость и равновесие макроэкономики.

В результате изучения темы студент должен *знать:*
- причины безработицы.

1. Экономические колебания.

Движение макроэкономики совершается в виде волнообразных колебаний. **Волнообразные колебания** – это отклонения важнейших показателей национального хозяйства от их устойчивого состояния. Волнообразным колебаниям подвергаются основные показатели: объем производства и дохода, занятость работников, уровень цен, объем прибыли и норма ссудного процента.

Экономические колебания подразделяются на:

- 1) краткосрочные (небольшие отклонения от равновесия);
- 2) среднесрочные, образующие экономический цикл (при большом размахе отклонений может возникать угроза национальной экономической безопасности);

- 3) долгосрочные (очень большие отклонения, повторяющиеся примерно через 50 лет).

2. Экономический цикл.

Экономический цикл – это круговое движение макроэкономики, в котором повторяются фазы – кризис, депрессия, оживление и подъем. Во время кризиса резко падает уровень производства; растет безработица; предложение товаров значительно превышает спрос; повышается банковский процент. В период депрессии наблюдается застой в хозяйственной деятельности. В фазе оживления производство восстанавливается до предкризисного уровня; увеличивается занятость; растет спрос на товары и деньги. Во время подъема превышает докризисный уровень производства; быстро растет занятость; спрос превышает предложение товаров; растет банковский процент; происходит спекулятивный рост цен и достигается наибольшая норма прибыли.

Разрушительные кризисы обусловлены тем, что бизнесмены стремятся всемерно увеличить общую величину и норму прибыли. В результате неконтролируемой погони за прибылью производство и предложение товаров выходят далеко за пределы рыночного спроса, что ведет к большому перепроизводству товаров.

В настоящее время в западных странах циклическое движение общественного капитала приобрело качественно новые черты. Во-первых, государство накопило значительный опыт по проведению антикризисной политики. В результате циклы деловой активности протекают более равномерно. Во-вторых, ИТ революция породила наукоемкие отрасли хозяйства, наиболее устойчивые при экономических колебаниях. Но, с другой стороны, ИТР породила структурные кризисы в традиционных отраслях промышленности, перерабатывающей природные вещества. Кроме того, ИТР, значительно ускорила технический прогресс и оборот основного капитала. Вследствие этого кризисы стали происходить чаще – не через 10-12, а через 5-6 лет. В третьих, на устойчивость экономического роста на рубеже XX-XXI вв. существенно повлияла глобализация мировой экономики, в особенности ускорившееся развитие международной торговли.

В 1990-х гг. в России возник и усугублялся кризис недопроизводства. Он был обусловлен преимущественно экстенсивным ростом производства, увеличением выпуска средств производства за счет соответствующего уменьшения количества предметов потребления, превышением покупательского спроса населения по сравнению с предложением товаров и услуг. В 1992-1998 гг. резко снизилось отечественное производство предметов потребления и новейшей техники, упал жизненный уровень населения. С 1999 г. началось увеличение ВВП.

УРОК 5.

3. Безработица и занятость.

Экономически неактивное население – это жители страны, которые не входят в состав рабочей силы (готового к работе трудоспособного населения).

Экономически активное население – часть трудоспособных граждан, которая предлагает рабочую силу для производства товаров и услуг.

Важнейшим показателем неустойчивости макроэкономики является **массовая безработица**, которая во многих странах превышает предельно допустимый уровень (7-8% общей численности экономически активного населения).

Безработными являются люди, которые могут и желают трудиться, но не имеют рабочего места.

Различаются **виды безработицы**: технологическая (при внедрении электронной техники), структурная (при упадке старых отраслей промышленности и появлении новых), циклическая (во время кризиса), скрытая (при смене одной работы на другую).

Полная занятость трудоспособного населения может достигаться путем поиска работы с помощью государственной службы занятости или самостоятельного поиска безработными нового места работы.

4. Инфляция и устойчивость денежного обращения.

Объективно необходимая *масса денег* в стране определяется **законом денежного обращения**, который **выражает равенство между массой денег и стоимостью всех товаров**.

Американский экономист И.Фишер выразил в математической форме равенство в денежном обращении:

$$D \times O = C \times T$$

Где D – предложение денег (или масса денег в обращении);

O – скорость обращения (сколько раз за данное время денежная единица обслуживает торговые сделки – переходит из рук в руки);

C – средняя цена типичной торговой сделки;

T – количество продаваемых товаров

Формула товарных цен:

$$C = \frac{D \times O}{T}$$

Это означает, что при неизменном количестве товаров цены возрастают при **инфляции** (увеличении количества денег в обращении) и уменьшаются при **дефляции** (сокращении количества денег).

В современных условиях действуют *внутренние и международные факторы*, порождающие вздорожание цен на товары и услуги. Эффективными являются меры **антиинфляционной политики государства**: а) проведение политики регулирования доходов; б) ограничение монополистической деятельности в области ценообразования; в) уменьшение инфляции спроса; г) умелая денежная политика Центрального банка.

Самостоятельная работа студента №8.

Письменно ответьте на вопрос: «Как можно объяснить существование незаполненных вакансий (свободных должностей) при высоком уровне безработицы?»

УРОК 6.

Практическое занятие № 4.

Тема : «Определение инфляции на строительные материалы».

УРОК 7.

Тема 4.4. Регуляторы национального хозяйства.

В результате изучения темы студент должен *знать*:

- виды регуляторов национального хозяйства.

1. Рыночное саморегулирование.

Макроэкономический регулятор – общественный способ организации и упорядочения национального хозяйства. Он объединяет все хозяйство нации в единую систему; направляет деятельность низовых звеньев экономики; распределяет труд и средства производства по отраслям и видам хозяйства в соответствии с общественными потребностями.

Исторически **исходным макрорегулятором** стал свободный рынок. Для него характерны следующие признаки: а) экономические связи устанавливаются по горизонтали на основе материальной выгоды рыночных сделок; б) необходимые соотношения между спросом и предложением устанавливаются с помощью свободных рыночных цен; в) система рыночных цен выполняет функции: информационную, стимулирующую и распределительную; г) механизм **рыночного саморегулирования** включает прямые связи между производством (предложением) товаров и рыночным спросом, а также обратные связи между рынком и производством товаров.

На рубеже XIX-XX вв. *свободный рынок перестал быть регулятором* национального хозяйства по следующим **причинам**: а) экономическая власть перестала принадлежать только частным собственникам и подавляющая часть имущества стала объектом коллективного и государственного присвоения; б) рыночная власть перешла к монополистам, которые стали диктовать свои рыночные цены; в) государственное производство общественных благ и услуг ограничило масштабы рыночного пространства; г) свободный рынок не способен предотвращать угрозы национальной экономической и социальной безопасности.

2. Государственное регулирование макроэкономики.

На смену механизму рыночного саморегулирования пришло **государственное регулирование макроэкономики** на основе новой модели, разработанной **Дж. Кейсом**. Эта модель исходит из следующих **основных положений**: а) ведущая роль государства в

регулировании национального хозяйства; б) увеличение объема эффективного спроса; в) государство призвано выполнять экономические функции, связанные с обеспечением инвестиций в национальное хозяйство и расходами на социально-экономические цели; г) разработка рекомендательных планов и программ. Государственное регулирование макроэкономики в 1950-х - 1970-х гг. обеспечило наибольший экономический подъем.

Однако **государственное вмешательство** в экономику *не смогло предотвратить экономические кризисы и массовую безработицу*. Это связано с тем, что кейнсианскому учению и практике свойственны серьезные **недостатки**: а) значительное превышение допустимых масштабов государственного обобществления экономики; б) применение централизованного административного регулирования хозяйства страны; в) дефицитное финансирование государственных расходов; г) инфляционный рост количества денег в обращении; д) значительное превышение уровня налогообложения. Применявшиеся кейсианцами приказные методы управления являются пригодными только при чрезвычайных экономических обстоятельствах.

УРОК 8.

3. Смешанная система управления.

Смешанный тип макроэкономического регулирования позволяет в наибольшей мере достичь высших целей развития национальной экономики: эффективного хозяйствования, устойчивости экономического роста и социальной справедливости. Он представляет собой современный тип управляющего воздействия на хозяйственную деятельность, которая органически соединяет регулируемый рынок и правовое государство, применяющее преимущественно экономические методы руководства.

В *разных странах* применяются *неодинаковые варианты смешанного типа управления*, которые различаются по сферам действия рынка и государства, функциям регуляторов, формам и методам государственного управления хозяйством. Практические пределы развития смешанной системы управления экономикой определяют *две модели*: а) с минимальным участием государства в регулировании национального хозяйства и б) с максимально допустимым участием в хозяйственном механизме.

4. Россия: преобразование системы управления экономикой.

Командно-административная система управления, утвердившаяся в нашей стране с 1930-х до 1980-х гг. – это государственное централизованное управление, которое заставляет все предприятия выполнять плановые директивы с помощью неэкономических методов. Централизованное плановое управление позволило в короткие сроки создать в нашей стране высокоразвитое индустриальное производство и мощный оборонно-промышленный комплекс, была проведена культурная революция и повышен уровень жизни населения. Но директивное планирование всего хозяйства из единого центра управления имело серьезные недостатки и непреодолимые противоречия.

Преобразование командно-административной системы управления в России в 1990-х гг. началось с быстрого перехода от государственного регулирования к **стихийному рыночному механизму**. Из-за то, что было ликвидировано централизованное плановое управление, а развитой и регулируемый рынок не был создан, в России пришла в упадок вся управленческая деятельность государства. *Воссоздать* современное эффективное управление можно *путем оптимального сочетания государственного и рыночного регулирования хозяйственной деятельности*.

Самостоятельная работа студента №9.

Письменно ответьте на вопрос: « Как можно органически сочетать рынок и государство в едином механизме регулирования макроэкономики?»

УРОК 9.

Практическое занятие № 5.

Тема: «Определение величины основных фондов».

УРОК 10.

Тема 4.5. Финансы и денежно-кредитная система.

В результате изучения темы студент должен *знать*:

- значение финансовой и кредитно-денежной системы в регулировании хозяйственной деятельности и количества денег в обращении.

1. Финансы и их роль в регулировании экономики.

Финансы – это денежные средства, которые образуют доходы и расходы субъектов хозяйствования. Они подразделяются на **первичные** (принадлежащие домашним хозяйствам и предприятиям) и **вторичные** (государственные).

Со второй половины XX в. сложились **новые направления финансирования** макроэкономики, которые потребовали многократного увеличения объемов государственных финансов. К их числу относятся: а) затраты на научные исследования; б) инвестиционные средства на лучшие воспроизводства общественного капитала; в) оборонные расходы; г) затраты на воспроизводство квалифицированной рабочей силы; д) средства на расширение потребительского рынка; е) затраты на социальные цели.

Финансовое регулирование макроэкономики осуществляется с помощью двух рычагов: а) налогообложение юридических и физических лиц влияет на размер личного располагаемого дохода граждан и величину чистой прибыли; последние переменные величины воздействуют на объем макроэкономического спроса; спрос сказывается на степени деловой активности работников и предпринимателей, что, естественно, ведет к изменению объема национального дохода общества; б) финансовые затраты государства влияют на величину макроэкономического спроса; спрос воздействует на степень деловой активности участников производства, что в конечном счете ведет к изменению объема производства.

2. Государственный бюджет.

Государственный бюджет – это сбалансированный перечень доходов и расходов государства за определенный период времени. Во второй половине XX в. бюджет государства превратился в мощный регулятор экономики. Нормальным состоянием бюджета является **равенство его доходной и расходной части**. Нарушение такого равенства ведет к **бюджетному дефициту** или **профициту**.

В России в 1990-х гг. ежегодно составлялся **нереальный бюджет с постоянным профицитом**, что отрицательно сказывалось на социально-экономическом положении страны. С 2000 г. исполнение бюджета завершается образованием профицита. **Стратегическая бюджетная политика государства** предусматривает: а) существенное снижение налоговой нагрузки на экономику; б) социальную поддержку наиболее нуждающихся граждан; в) концентрацию финансовых ресурсов для обеспечения безопасности страны, совершенствование судебной системы; воспроизводство научного потенциала, развитие социальной сферы; борьбу с бедностью г) снижение зависимости бюджетных доходов от текущего состояния мировых цен; д) создание эффективной системы управления государственными финансами.

3. Денежно-кредитная система страны.

Денежно-кредитная система – это единая совокупность мер по регулированию кредита и денежного обращения. Она зависит от деятельности банков, предложения с их стороны денег, кредитных средств, определения процентных ставок.

Банковские учреждения получают заемные средства от предприятий и населения и платят за это депозитные проценты, а также сами выдают кредиты и получают ссудные проценты. Эта двойная кредитная зависимость быстро развивается.

Банковская система включает взаимосвязанные между собой центральный банк, коммерческие и специализированные банки (инвестиционные, ипотечные и экспортно-импортные). Государство и центральный банк обеспечивают нормальное развитие денежно-кредитной системы посредством эффективных мер воздействия на количество денег в обращении.

Центральный банк действительно влияет на денежно-кредитную систему с помощью: а) операций на открытом рынке (купли-продажи государственных ценных бумаг); б) увеличения или уменьшения учетной ставки процента (в соответствии с которой центральный банк предоставляет кредиты коммерческим банкам); в) повышения или снижения минимальных норм обязательных резервов коммерческих банков. Все эти

способы регулирования обеспечивают необходимое воздействие на массу денег в обращении и объем кредитных ресурсов.

Самостоятельная работа студента № 10.

Письменно ответьте на вопрос: «Каким образом каждое домашнее хозяйство и каждая фирма связаны с государственным бюджетом?».

УРОК 11.

Раздел 5. Современная мировая экономика.

Тема 5.1. Мировое хозяйство на рубеже XX-XXI столетий.

В результате изучения темы студент должен *знать*:

- особенности развития мировой экономики на рубеже XX-XXI столетий.

1. На пути к всемирной экономике.

Основными этапами образования и развития **мирового хозяйства** являются: налаживание международной торговли; возникновение мирового рынка; образование мирового хозяйства на основе колониальных владений великих держав; формирование и развитие современного мирового хозяйства.

Современное мировое хозяйство имеет следующие отличительные черты: а) международное сотрудничество стран на основе их экономической заинтересованности; б) новое международное разделение труда; в) рост мирового рыночного пространства; г) развитие всей совокупности мирохозяйственных связей. Современная планетарная экономика характеризуется необычайным ускорением развития. За 1990-2000 г. совокупное производство товаров и услуг во всем мире выросло в 19 раз. Главное перспективное направление развития мировой экономики в XXI в. – это интернационализация хозяйственной жизни.

Интернационализация экономики – это рост взаимосвязи и взаимозависимости между национальными хозяйствами и мировым хозяйством. Интернационализация в первую очередь охватывает производство, капитал и рабочую силу и интеграцию разных государств.

Международное перемещение капитала – это помещение за границей средств, приносящих его собственнику доход. В нем участвует предпринимательский капитал (прямые инвестиции, портфельные инвестиции, совместные предприятия, транснациональные корпорации) и ссудный капитал.

Миграция рабочей силы означает распределение работников разной квалификации между странами в соответствии с потребностями национальных рынков труда. В нем участвуют: специалисты и высококвалифицированные работники, участвующие в освоении природных и иных ресурсов в развивающихся странах; недостаточно квалифицированная рабочая сила из слаборазвитых стран, ищущая более высокооплачиваемую работу в развитых странах.

Региональная экономическая интеграция – высшая ступень современной интернационализации хозяйственной жизни, которая объединяет деятельность групп

близлежащих государств в области производства, распределения, обмена и потребления благ и услуг. В Европейском союзе учреждена коллективная валютная единица (евро), преодолеваются многочисленные пограничные и таможенные барьеры, разделявшие государства. Интеграционные объединения развивающихся стран помогают им воспользоваться выгодами производственной специализации и освоить необходимые природные и иные ресурсы.

Самостоятельная работа студента № 11.

Письменно ответьте на вопрос: «Почему происходит международное перемещение капитала и рабочей силы?».

УРОК 12.

Тема 5.2. Мировой рынок товаров, услуг и валют.

В результате изучения темы студент должен *знать*:

- характерные черты развития мирового рынка товаров, услуг и валюты.

1. Современная международная торговля.

На рубеже XX-XXI вв. в **международной торговле** произошли серьезные **перемены**: а) значительно увеличилось количество стран с открытой экономикой; б) возросла роль экспорта в обеспечении экономического роста национального хозяйства; в) сокращается удельный вес продаваемых сырьевых продуктов и возрастает доля готовых изделий обрабатывающей промышленности; г) мировые цены стали поощрять продажу готовых наукоемких изделий; д) государство проводит гибкую внешнеторговую политику, сочетая свободную торговлю с протекционизмом.

2. Международная валютная система.

Международная валютная система – форма организации международных денежных расчетов, необходимых для экспорта товаров и услуг, операций с денежными переводами и капиталами. Валюту подразделяют на **конвертируемую** (беспрепятственно обменивается на любую иностранную валюту) и **неконвертируемую** (используется в пределах одной страны). На валютных рынках применяются **фиксированные** (твердо установленные) и **плавающие** (это обменный курс на валютном рынке) **курсы валют**. Валютный курс объединяет названия пропорций обмена двух валют: **девизный** (показывает, сколько единиц иностранной валюты можно получить за единицу отечественной) и **обменный** (показывает, какое количество единиц отечественной валюты можно получить в обмен на единицу иностранной) **курсы**. Колебания валютного курса приводят к ухудшению или улучшению положения с экспортом и импортом.

В современных условиях рыночные валютные курсы не способны определить равное соотношение между денежными единицами разных стран. Эту задачу выполняют **паритеты покупательной способности (ППС)** – количество единиц валюты, необходимое для покупки определенного стандартного набора товаров за одну денежную единицу базовой страны. Сопоставимый уровень цен на товары и услуги разных стран рассчитывается как отношение ППС к рыночному валютному курсу. При использовании ППС можно более правильно соизмерить уровень ВВП разных стран.

Самостоятельная работа студента № 12.

Письменно ответьте на вопрос: «Какими российскими товарами сейчас выгодно торговать?».

УРОК 13.

Практическое занятие № 6.

Тема: «Определение стоимости дохода от продажи нефти».

УРОК 14.

Тема 5.3. Глобализация мировой экономики.

В результате изучения темы студент должен *знать*:
- сущность и новейшие тенденции глобализации мирового хозяйства.

1. Особенности глобальной экономики.

Глобальные экономические отношения существенно отличаются от макроэкономических отношений по характеру присвоения материальных благ и услуг, кооперации и разделению труда, видам хозяйственной деятельности и формам регулирования хозяйственных отношений.

2. Противоречия и трудности глобализации.

Развитие глобализации мирового хозяйства идет через преодоление экономических **противоречий и трудностей**, в первую очередь касающихся: а) изменения численности населения планеты; б) уменьшения разрыва между богатыми и бедными странами; в) предотвращения экологической катастрофы.

Перед населением планеты необходимо совместными усилиями создать *новый тип глобального хозяйства*, в котором не будет войн, гибели миллионов людей от голода и уничтожения животворной природной среды. Решение глобальных проблем должно быть поставлено по *действительный контроль международных организаций*.

Самостоятельная работа студента № 13.

Письменно ответьте на вопрос: «Почему во время инфляции в стране многие люди тратят свои сбережения на покупку иностранной валюты?».

Литература.

1. Борисов Е.Ф. Основы экономики: учеб для ссузов/ Е.Ф. Борисов.- 2-е изд., испр. – М.: Дрофа, 2005. – 415, (1) с.: ил.